

Αποτελεσματικές Τεχνικές Πωλήσεων

Προσωπική Ανάπτυξη



Στο σύγχρονο ανταγωνιστικό περιβάλλον, όπου ο καταναλωτής ξέρει ακριβώς τι θέλει και έχει επιλογές ανάμεσα σε πολλά και διαφορετικά brands, η ανάγκη εκπαίδευσης σε θέματα πωλήσεων είναι πιο αναγκαία από ποτέ. Οι λειτουργγοί πωλήσεων καλούνται να κατανοήσουν πλήρως τις ανάγκες του πελάτη και να προτείνουν το κατάλληλο προϊόν για την ικανοποίηση αυτών των αναγκών

Σκοπός του προγράμματος είναι να δώσει στους καταρτιζόμενους τις γνώσεις και δεξιότητες ώστε να χρησιμοποιούν αποτελεσματικά τεχνικές που θα τους οδηγήσουν με ασφάλεια στην αύξηση των πωλήσεων ενώ ταυτόχρονα θα γίνουν αποτελεσματικοί στην διάγνωση και κάλυψη των αναγκών του πελάτη, έχοντας κατανοήσει τον ρόλο τους ως λειτουργγοί πωλήσεων.

S14EFFSALTECH20240611



08:30-13:45 (14 ώρες)



Τρίτη 11/06/2024 – Πέμπτη
13/06/2024



Αρχικό κόστος: €443.00 + ΦΠΑ
(όπου εφαρμόζεται)

Επιχορήγηση από ΑΝΑΔ: €280.00

Τελικό Ποσό: **€163.00**

***Εξαιρούνται** από το πλαίσιο εφαρμογής του ΦΠΑ **μόνο** όσοι είναι δικαιούχοι επιχορήγησης της ΑνΑΔ



Βασιλική Ανδρικοπούλου



- Λειτουργούς πωλήσεων
- Υπεύθυνους ομάδας πωλήσεων
- Τμημάτων πωλήσεων



Κατά Πρόσωπο Εκπαίδευση

Το πρόγραμμα εγκρίθηκε από την ΑνΑΔ. Οι επιχειρήσεις/οργανισμοί που συμμετέχουν με εργοδοτούμενους τους, καθώς και οι άνεργοι, οι οποίοι ικανοποιούν τις προϋποθέσεις της ΑνΑΔ, θα τύχουν της σχετικής επιχορήγησης.



7777 7252



enquiries@mmclearningsolutions.com



Ίμβρου 16 Λευκωσία 1055

